

インターネット広告で“成果”を出すパートナー

株式会社ロイド

会社案内資料

<https://royd.co.jp/>



代表者メッセージ

株式会社ロイドの会社案内資料をご覧いただき、
誠にありがとうございます。

当社は2007年の創業以来、変化の激しいインターネット
広告業界において18年間、事業を継続してまいりました。
その歩みを支えてきたのが、

「必要とされる存在であり続ける」という企業理念です。
世の中には素晴らしいサービスや商品が数多く存在します。
しかし、それらが知られなければ、価値を発揮することは
できません。

私たちは、広告とマーケティングの力で、お客様の価値ある
サービスや商品を必要とする人々にしっかりと届け、
ビジネスの成長に貢献してまいります。



株式会社ロイド 代表取締役社長 高野友生

会社概要

会社名	株式会社ロイド
設立	2007年10月
滋賀管理オフィス	滋賀県草津市矢橋町115-7 森田ビル2F
東京オフィス	東京都渋谷区広尾1-2-1 ヒカリビル4F
代表者名	代表取締役社長 高野 友生
従業員数	11名 ※専属パートナー・常駐パートナー含

▶高野友生執筆書籍



▶高野友生インタビュー掲載書籍



事業内容
インターネット広告代理店
アフィリエイト運用代行
マーケティングコンサルティング
SEO/SEOサービス
スポーツクラブスポンサーエージェント

お取引先・実績紹介

取引先企業

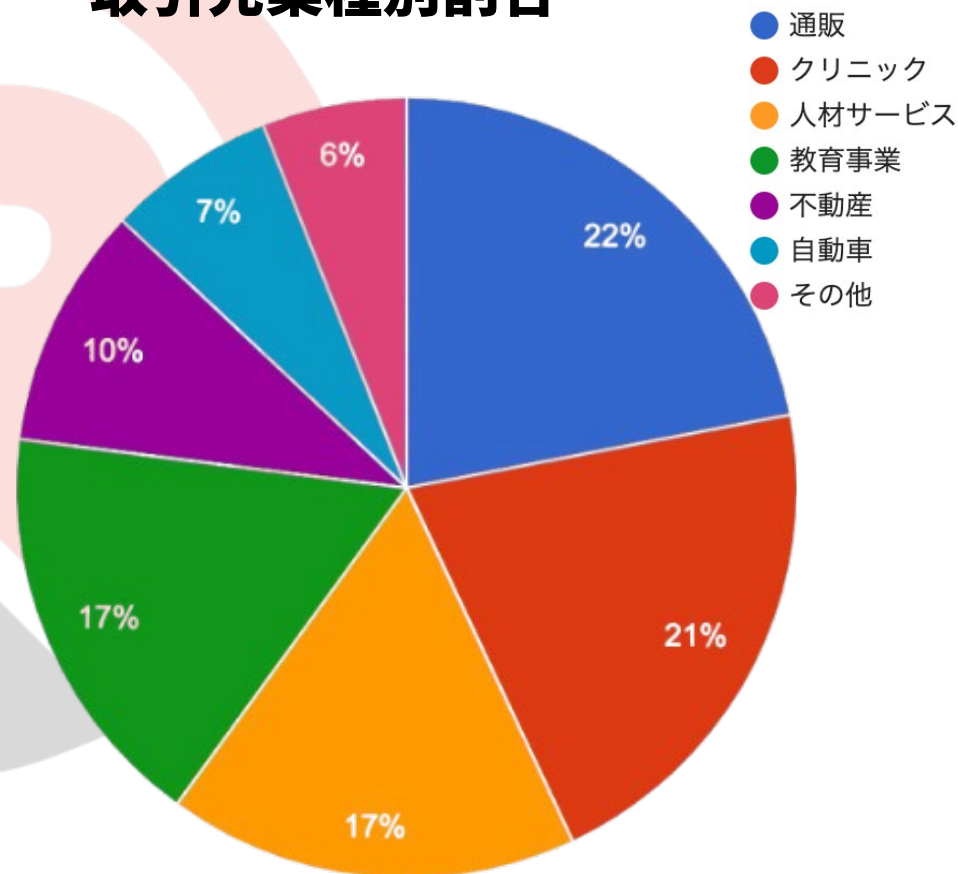
※一部のみ

※お取引において秘密保持契約を結んでおり企業名の公開は控えさせていただいております

- 全国100院以上展開する大手美容医療グループ様
- 男性医療に特化した大手医療クリニック様
- 全国対応の債務性整理借金相談を行う法律事務所様
- 全国規模業界大手の中古車買取企業様
- 女性向けECで売上上位の美容商材ブランド様
- IT・教育など高く展開する総合グループ様
- 難関大学受験で圧倒的シェアを誇る大手予備校様
- 全国展開する家庭教師サービス運営企業様
- 国内製造系人材派遣大手の人材サービス企業様
- 複数求人メディアを展開する上場人材企業様
- 住宅分譲を手がける国内大手不動産グループ様

その他累計多業種700社以上とのお取引実績あり

取引先業種別割合



事業内容

インターネット広告代理店

Google・Yahoo!・各種SNS広告を駆使し
成果に直結する運用を実現

検索広告からディスプレイ、Metaや
LINEなどのSNS広告まで対応。
媒体毎の特性を理解し、CV最大化を狙
う広告運用を得意とします。

アフィリエイト運用代行

LP企画からASP交渉、メディア誘致ま
で一気通貫のフルサポート

アフィリエイト広告運用支援において
LP企画からASP代理店との連携、
メディア営業、実施後の分析改善まで
ワンストップで支援しています。

マーケティングコンサル

「売上が上がらない」に真剣に向き合
い、成果へ導く戦略設計

集客、販売、営業戦略の課題抽出から
施策設計、実行支援まで。
並走するマーケティングサポートとし
てご活用いただいています。

SEO/MEOサービス

検索上位表示を狙うSEO対策や、Googleビジネス
プロフィールを活用したMEO対策で自然流入の
最大化をサポートします。

スポンサーエージェント

プロスポーツクラブとスポンサー企業のマッチン
グを行い双方にとってメリットある提携を創出。
ブランディング施策として好評です。

Roydの強み

成果重視の広告設計、運用ノウハウ、また多業種の支援実績があり、CPA・ROASの最適化が可能です。
長年の営業による信頼もありASPや代理店、メディアとの強固なネットワークを活かすことが可能です。
クリエイティブ対応、改善CDCAを専任担当によってスピーディーな対応が可能です。

インターネット広告代理店

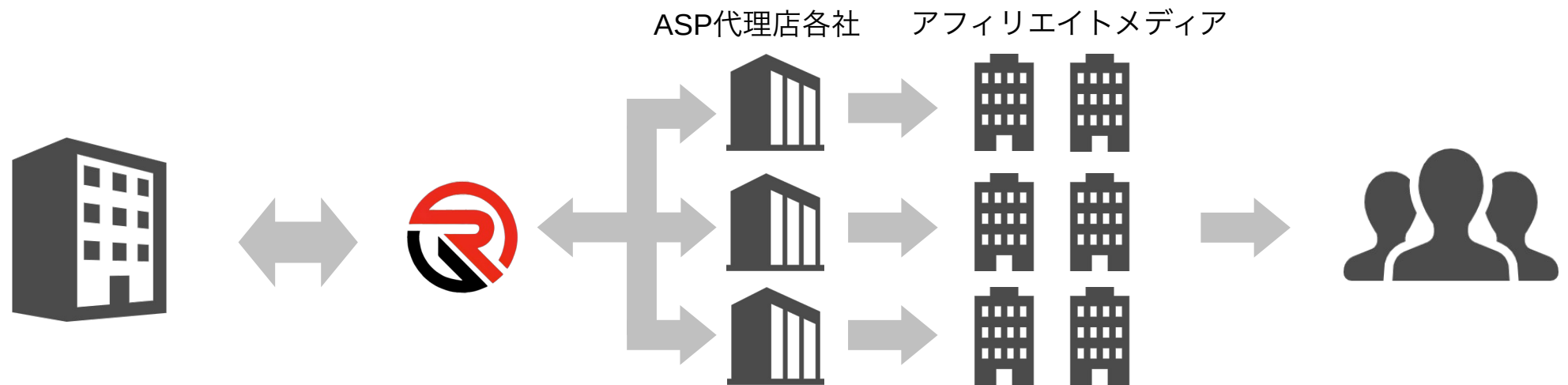


費用イメージ

広告出稿費用 + 手数料

※手数料は出稿費用や期間、案件内容などにより異なります

アフィリエイト運用代行



アフィリエイト（成果報酬型広告）運用代行を行い、ASP代理店への誘致と営業を行います。
ワンストップで運用可能なため、やり取りはロイドとのみ行なって頂くため最低限のリソース
でアフィリエイトの運用が可能になります。

費用イメージ

成果報酬（手数料含）

※成果報酬金額、手数料は案件内容などにより異なります

ご契約までの流れ

無料相談

まずは現在の課題、問題をヒアリングし最適な解決策をご提案させていただきます

運用内容相談

実施内容を決め運用プランを計画します

ご契約

運用プランにご納得頂けた場合ご契約となります

運用開始

運用を開始し、状況に応じて随時改善を行います
最適化を続けお客様の利益最大化を図ります

サポート体制及びコンプライアンス遵守について



ロイドでは原則としてチャットなどを活用しやり取りをログに残せるコミュニケーションを行っております。
万が一緊急時に担当者と連絡が取れない状況になった場合でも他メンバーがログを確認しサポートが行える体制を整えております。
また「言った聞いていない」などのトラブル防止策としてログを残しております。



ロイドは消費者庁が推進する「消費者志向経営」に賛同し、企業が消費者全体の視点に立ち社会的責任を自覚し事業活動を行っております。

よくある質問

Q：どのような業種に対応していますか？

A：医療、美容、人材、教育、通販など30業種以上の支援実績がございます。まずはご相談ください。

Q：広告運用の知識がなくても大丈夫ですか？

A：専任の担当者がゼロから丁寧にサポートしておりますので初めての企業様での安心してご依頼いただけます。

Q：どのくらいの予算から依頼できますか？

A：ご依頼内容により異なりますが、月額数十万円からのご相談が可能です。ご予算に応じて最適なプランをご提案致します。

Q：契約期間の縛りがありますか？

A：最短1ヶ月からのご依頼も可能ですが、最適化の施策のためにも最低3ヶ月のご契約を推奨しております。

Q：他社に広告運用を依頼しているのですが乗り換えできますか？

A：はい。運用状況を確認しスムーズな切り替えをご提案いたします。また併用してのご活用も可能です。

Q：アフィリエイトも他社で実施中ですが併用できますか？

A：はい、可能です。実施メディアを増やし露出を増やすメリットもございます。ASPとの連携や併用する際の戦略についてもご提案させていただきます。

Q：広告の成果が出ない場合はどうなりますか？

A：効果検証と改善提案を随時行い、CPAやCVRの最適化を図ります。伴走型で目的達成を目指します。

Q：まずは話を聞くだけでも大丈夫ですか？

A：もちろんです。まずは無料でご相談いただき、課題解決方法をご提案させていただきます。

お問い合わせ方法

ロイドへのご相談、お問い合わせは下記のフォームより可能です。
「まずは話を聞きたいだけ」でも大歓迎ですのでお気軽にお問い合わせください。

<https://royd.co.jp/contact/>

最後まで資料をご覧いただきありがとうございました。
ご友人、お知り合いに広告や集客のお悩みをお持ちの方がおられましたら
ぜひこちらの資料を共有いただければ幸いです。